

## PERFIL DE FRANQUICIADO.

### EMPRENDEDOR:

El aspirante considera la franquicia como un Proyecto de Desarrollo, al encontrar una magnífica oportunidad de generar su propio negocio.

El franquiciado estará siempre en busca de un mejoramiento continuo de los recursos físicos, humanos y económicos que le permitirán obtener en el futuro, un alto rendimiento de su inversión.

El emprendedor mantiene un fuerte compromiso con lo adquirido y con la franquicia para lograr la meta deseada, para lo cual, el franquiciado debe involucrarse de forma directa siendo él mismo: administrador y gerente de su negocio.

### FIDELIDAD:

El cumplimiento de lo acordado con Mishky Burguer en cuanto a mantener y respetar la Marca, ejecutando con exactitud los procedimientos, cumpliendo a cabalidad sus obligaciones, apegando a valores y códigos de conducta; lo que permitirá al franquiciado sentirse parte de la empresa Mishky Burguer e impulsar su negocio, aún en circunstancias variables o adversas.

### PERSEVERANCIA:

Al contar con un objetivo definido y las herramientas para conseguirlo. El franquiciado eventualmente con constancia y disciplina logrará en relativo corto tiempo tener a su mando una empresa sólida y rentable.

### LIDERAZGO:

Tener la habilidad de dirección e influencia en el grupo de trabajo, para que los colaboradores laboren de forma organizada y entusiasta a través de decisiones acertadas y clara comunicación que conduzca al éxito de la Organización.

Gestionar y promover al equipo de trabajo, desarrollando y potenciando las habilidades de cada miembro, creando un ambiente de sinergia, donde las tareas se realizan eficaz y eficientemente.

#### CAPACIDAD ECONÓMICA:

El franquiciado deberá tener la solvencia económica para afrontar la inversión inicial, es decir, que sea capaz de resolver las obligaciones económicas adquiridas mediante el respaldo confirmado, de un patrimonio como son: bienes muebles e inmuebles, cuentas de ahorro e inversiones cuyo valor se considere igual o mayor al monto de la deuda (si es que la hubiese); siendo de esta forma un excelente sujeto de crédito.

También, se considera que debe tener la suficiente capacidad económica para soportar los gastos de operación mientras el negocio despunte.

Se sugiere que El Franquiciado disponga de al menos el 50% de la inversión con recursos propios.

#### LEGAL:

No tener impedimentos legales o tributarios de ningún tipo, con el fin de que pueda operar su franquicia libremente.

#### ESTABILIDAD:

Tener estabilidad y un sano equilibrio familiar. Administrar con criterio y prudencia los ingresos que obtendrá una vez el negocio arranque.

#### COMPROMISO:

El Franquiciado debe comprometerse a estudiar y comprender los Manuales de operación, capacitarse en conocimientos básicos de computación y el área contable. (Si es que no los tuviese)

Aplicar los conocimientos y actualizarse constantemente, además de capacitar y hacer cumplir al personal con responsabilidad y exactitud.

Deberá tener total predisposición a escuchar y aceptar las sugerencias y cambios que la empresa Mishky Burger realice en cualquier tema que se presente.

## ÉTICA:

El Franquiciado debe regirse bajo normas y principios éticos dictaminados por la empresa Mishky Burguer para que su relación con la misma, con los proveedores, empleados y clientes, se realice en un clima de entendimiento y respeto mutuos.